



空気とか安心とか未来とか  
目に見えないものを守っています。



人に優しい快適環境を創造する“ヒューマン・アメニティ”

若林設備工業株式会社

# ライフラインをクリエイト “快適”のそばに、若林設備工業

空気、水、熱。それは、人々の暮らしに決して欠かせないもの。私たち若林設備工業は、建物や空間にライフラインを届ける設備のプロフェッショナル集団です。自然で美しい空気を生み出し、新鮮な水を届け、よりクリーンで安全なガスを供給する。そんな快適な環境づくりを目指し、50年以上にわたる実績と信頼を積み上げてきました。その根底には、「独自の発想力と創造力で、常に最高の設備をつくり続けたい」というゆるぎない想いがあります。暮らしを支える設備をトータルで構築し、高度な技術とノウハウで設計・施工まで手掛けていく。若林設備工業では、この意義ある仕事にやりがいを感じ、ともに成長していける若いチカラを求めています。個性や人間性を尊重するから、社員一人ひとりが輝ける。社員が楽しく働けるから、会社も大きく発展できる——。他にはない自由で温かなスピリット、それが、若林設備工業のいちばんの魅力なのです。



▲枚方本店 外観

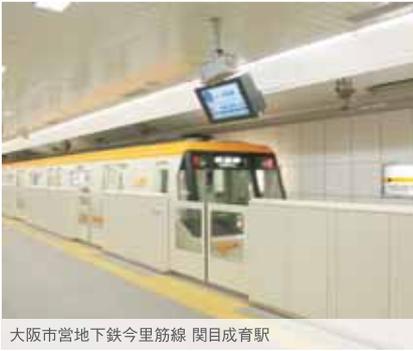


▲大阪本社 外観



▲独身寮▶





大阪市営地下鉄今里筋線 関目成育駅



プランズタワー香里園ロジュマン

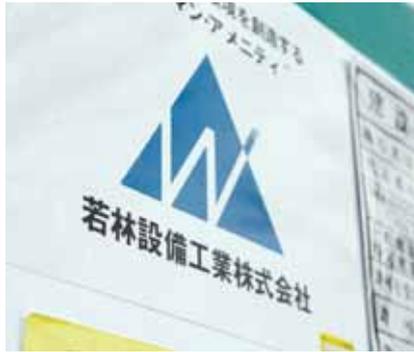


同志社小学校

## 暮らしに寄りそう快適な環境づくりのために



メンテナンス会議



若林設備工業株式会社



協会会社 安全・品質ミーティング

## 知識×技術×情熱で、建物に命を吹き込んでいく



温泉槽・室外機



露天風呂



ボイラー

## 社長メッセージ

PRESIDENT'S MESSAGE



代表取締役社長 若林 尚史  
WAKABAYASHI HISASHI

私のいちばんの願いは、社員が退職を迎える日に「いい会社で働けて本当によかったね」と家族全員から祝福される企業であり続けること。社員全員が心から仕事を楽しみ、実りある人生を送れるよう、弊社では“社員の想いを第一”に50年以上も歩み発展し続けてきました。一人ひとりが今のような仕事に取り組み、どのような状況にあるかを的確にとらえるため、私はあえて社長室を設けず、身近な存在として密なコミュニケーションを心掛けています。新しい発想や提案があれば、全力でバックアッ

プする。そして、不安や悩みがあれば全力でフォローする。そんな人間味あふれる会社だからこそ、今日の飛躍があるのだと自負しています。求める人材は、現状に甘んじず常に問題意識を持って行動できる人。与えられた仕事をただこなすのではなく、自ら発想し、自ら仕事を開拓する前向きな精神は、必ずビジネスの成功につながります。若林設備工業の新しい可能性に向けて、私たちと一緒にチャレンジしてください。



# 楽しくなければ、仕事じゃない 自由な発想で未来を切り拓く 次代のリーダーへ

## 事業部紹介

### 営業部

官庁や民間の大手ゼネコンなど、幅広いクライアントに営業活動を行うセクション。多彩な人脈と厚い信頼関係で新たな案件を獲得していきます。

### 工事監理部

大小さまざまな現場で工事の監督を行う業務。施工図の作成や材料・機器の発注、協力業者への指示など工事全般を把握し指揮をふる重要な役割を担います。

### ガス部

大阪ガス認定会社の中でもトップクラスの実績を誇ります。幅広い知識と技術力で、営業、見積りから施工・工事監理にいたるまでをトータルで手掛けます。

### 技術営業部

既存顧客に営業活動を行い、協力会社の選定から工事監理まで自らのセクション。リフォームなど独自の発想でプレゼンから参加することも。

### 設計・積算部

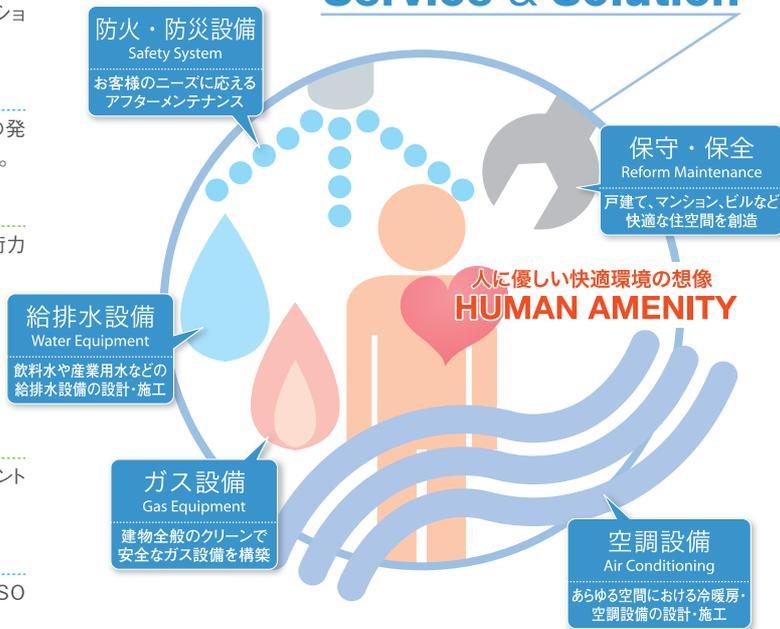
営業部から受けた案件に対し、設計と見積りを行うことが主な業務。クライアントのニーズを的確にとらえ、品質とコストの最適なバランスを具現化します。

### 総務部

原価管理・人事・支払いなどが主な業務です。さめ細かな分析と経費節減、ISO活動への取り組みなど、社内の継続的な改善を図る役割を担います。

空気とか安心とか未来とか  
目に見えないものを守る若林設備工業の

## Service & Solution



## WAKABAYASHI CAREER-UP PLAN

[若林キャリアアッププラン]

“個人の発展は企業の発展”。そう考える若林設備工業では、各セクションにおいて、入社時より5年間のキャリアアッププランを設定しています。設備関係の知識や実務経験がない場合でも、基礎的な分野からわかりやすく丁寧に指導。段階を踏んで、より高度なレベルでの設計・施工を目指した教育研修にも積極的に取り組み、提案から実行までトータルで手掛けられる設備のスペシャリストを育成します。



▲ メンテナンス点検



▲ 枚方本店メイン倉庫



▲ 月一度の安全パトロール

	1年目	2年目	3年目	4年目	5年目
営業部	<ul style="list-style-type: none"> <li>●(官公庁)入札・現場説明会への参加</li> <li>●官公庁・大手ゼネコンへの訪問(主に社有車を利用)</li> <li>●工事概要のマスター(勉強会等開催)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>●(大手ゼネコン)見積書を持参しての金額折衝</li> <li>●工事請負契約約款の習得</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>●大手ゼネコン営業戦略の模索</li> <li>●見積書の作成</li> <li>●工事原価の把握</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>●提案型営業を展開</li> <li>●設計事務所への営業</li> <li>●管工事施工管理技士取得</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>●新規得意先、新規ルート開拓</li> <li>●大型プロジェクトへの長期営業</li> <li>●部下の育成</li> </ul>
工事監理部	<ul style="list-style-type: none"> <li>●工事の基礎知識をマスター</li> <li>●施工管理の補助</li> <li>●施工図作成の補助</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>●各材料・機器の名称・機能等のマスター</li> <li>●工事原価管理の把握</li> <li>●施工図の作成</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>●小規模物件の施工管理</li> <li>●実行予算の作成(5000万まで)</li> <li>●各メーカー・協力会社への発注</li> <li>●監督業務の基礎知識をマスター(各種法令、条例等の勉強)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>●専門分野の技術の探究</li> <li>●監督業務の専門的知識をマスター(人の使い方、生きた金の使い方)</li> <li>●管工事施工管理技士取得</li> <li>●消防設備士取得</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>●大規模物件の施工管理</li> <li>●実行予算の作成(5000万円以上)</li> <li>●専任監督としての部下への指導</li> </ul>
ガス部	<ul style="list-style-type: none"> <li>●ガス設備・ガス商品(器具)知識の基礎をマスター</li> <li>●第3種ガス工事設計士 取得</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>●ガス内管知識の基礎をマスター</li> <li>●第2種ガス工事設計士 取得</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>●第2種内管監督者取得</li> <li>●第1種ガス工事設計士 取得</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>●屋内外内管施工管理・施工図(上級)をマスター</li> <li>●設計責任者 取得</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>●第1種内管監督者 取得</li> <li>●品質管理責任者 取得</li> <li>●大型プロジェクトへの参画</li> <li>●部下の育成</li> </ul>
設計・積算部	<ul style="list-style-type: none"> <li>●設計図の基礎知識をマスター</li> <li>●各種材料、機器の拾い出しをマスター</li> <li>●積算システムをマスター</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>●官公庁、大手ゼネコンとの折衝の上小規模物件の設計図の作成</li> <li>●見積書の作成</li> <li>●設計業務の基礎知識をマスター(各種関係法令、条例の勉強)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>●大規模物件の設計図の作成</li> <li>●各メーカー・協力会社との折衝</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>●専門設計分野の技術の探究</li> <li>●建設物価等の動向の把握</li> <li>●管工事施工管理技士取得</li> <li>●消防設備士取得</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>●営業・工事部へのアドバイス</li> <li>●大型プロジェクトの長期設計管理</li> <li>●部下の育成</li> </ul>



# 営業部

コミュニケーション×信頼関係で、  
多彩なニーズを的確に引き出す。

営業活動の始まりは、クライアントとの親密なコミュニケーションから。きめ細かなヒヤリングで担当者の要望を察知するだけでなく、業界内の最新情報をいかに正確に収集できるかが勝負になります。



# 工事監理部

幅広い知識と徹底した指導力で、  
現場の安全を守り抜く。

病院、学校、マンションなどあらゆる現場を監督。建設中の安全管理はもちろん、竣工後の利用者の安全性を見通す“洞察力”を駆使しながら、一つひとつの工程をスムーズに行うための指導を行います。



営業部 **山本 勝也**

[1994年入社]

現社長が就任した1年目に入社しました。社長の将来へのビジョンに共感し、その明確な目標とともに自分自身も着実に成長を遂げられたと思います。最近では、大阪駅改良工事やショッピングセンター、大学などの学校法人への営業展開がメイン。何度も担当者のもとへ足を運び、ようやく契約に結びついた時は達成感もひとしおです。今後も、お客様はもちろん一緒に働く仲間たちにも喜んでもらえるような、満足度の高い仕事をしていきたいと思っています。



工事監理部 **藤原 貴之**

[1997年入社]

若林設備工業の看板を背負って乗り込む現場が私の仕事場です。機械設備のプロとして、現在の施工方法が適切なのか、配管ひとつにしても正しい材料を使っているかなど、現場における全ての要素を徹底的に検証していきます。どんなに機械化が進んでも、建設物は人の手によって造られるもの。作業に携わる全ての人の安全確保を行うことも重要な仕事のひとつです。現場で起こるさまざまな難問を自分の経験値に変え、あらゆる分野に対応できるようまだまだ成長していきたいです。

## 👉 一番の思い出の仕事

上司と2人でタッグを組んで、官公庁の物件を約1年半かけて追いかけたことです。寝る間を惜しんで情報収集に奔走する毎日でしたが、努力の甲斐あってついに落札。上司と熱い握手を交わした瞬間、感動が込み上げました。



長い努力がようやく実を結んだ官公庁宿舍

## 👉 一番の思い出の仕事

大学の屋外プールを温水化する仕事。プールの水温にムラができるなど、予期せぬ問題が山積みでした。ボイラメーカーと何度も打合わせを重ね、細かな調整を行うことで何とか成功。専門知識も身につく貴重な経験となりました。



苦労して温水化させた大学の屋外プール

## ✨ 若林の社員が輝く理由 ✨

### ◆ 充実した福利厚生

社員が安心して長く勤められるよう、若林設備工業では福利厚生制度の充実に力を注いでいます。例えば、退職金制度。多くの企業が見直しを進める中、私たちは大企業と同等レベルの退職金を支給。また、休日も対象とした傷害保険で365日、社員の安全をサポートしている他、独身寮も完備しています。

### ◆ 誠実さのある仕事ぶりで得意先の信頼も厚い営業力

私たちの仕事は確かな信頼関係から生まれると考え、現場の仕事ぶりはもちろん、積極的な営業展開と他社にはない機動力、コミュニケーション能力から生まれる情報収集力を最大の武器に、提案型の営業でクライアントの信頼を獲得。最良のビジネスパートナーとして50年以上の実績を築き続けています。



# ガス部

# 技術営業部

ハイレベルな技術力が語る、  
ガスのソリューションパートナー。

営業活動に始まり、配管工事から設備機器の提供までトータルに取り扱える“ガスのエキスパート”として、さまざまなガス設備の設計・施工に携わります。店舗、集合住宅、個人住宅、リフォームなどがメインの物件に。

営業から現場監督まで、  
全てを手掛けるトータルエンジニア。

営業としてのスキルとエンジニアとしての技術力を兼ね備えた技術営業部。現場調査から完成までトータルで携わることができるので、その達成感はひとしお。豊富な知識と経験で快適環境の創造に貢献しています。



## ガス部 前田 正弘

[1997年入社]

得意先からどのような質問が出てきても即答できるよう、ガスの専門知識を常に勉強し続けています。仕事のやりがいを感じる瞬間は、現場で「いい仕事だった。またお願いしますよ」とお褒めの言葉をいただいたとき。自分の仕事ぶりが認められ、次の新しい仕事につながっていく。これは本当に嬉しい瞬間ですね。仕事をするうえで大切なのは、技術や知識はもちろん、人間同士の信頼関係。スタッフ全員が心をひとつにし、誰もが納得できる仕事を手掛けることが私の現在の目標です。



## 技術営業部 赤井 弘隆

[1995年入社]

もともと営業部だった私は、現場作業も好きだったため、よくスーツを泥だらけにして会社に戻っていました。そんな私の姿を見て、「営業から現場までトータルで手掛けられる部署を」と社長が設立してくれたのがこの技術営業部です。仕事のモットーは“楽しく前向きに”。前向きな気持ちで仕事をすればいい結果が生まれる。結果が良ければクライアントに喜んでいただける。そして、次もっと頑張ろうと思える。このプラスの循環を今後も増やし続けていきたいですね。

### 👉 一番の思い出の仕事

入社3年目で経験した大学のコンピューター施設。初めて一人で設計から携わった大きな現場でした。今では住宅メーカーの大型案件も知識をフル稼働して一人で丸抱えるなど、どのような現場も次に繋がる経験となっています。



今までの豊富な住宅設備の経験が活かした案件

### 👉 一番の思い出の仕事

大手製薬メーカー工場の改修工事。部下が独り立ちする初めての現場に同行していました。非常に緊張感のある現場でしたが、最終的にはクライアントにも大変喜んでいただき、自分のこと以上に嬉しかったのを覚えています。



クライアントにも好評の某製薬メーカー改修現場

## ◆ 不況知らずの安定企業

官公庁や大手ゼネコンからの仕事がほとんどを占めているため、不況に強く安定した経営体制を保っています。創業以来、無借金経営を貫き、確固たる経営基盤を実現。だからこそ、人材育成に対して期間的にも経費的にも充実した投資ができるのです。

## ◆ 資格支援制度

業務に直結する資格については、受験料、講習会の受講料などを会社が負担するほか、参考書を会社で購入して貸与。資格を取得した際には資格手当を支給するなど、手厚い体制で社員のスキルアップを支援しています。



# 設計・積算部

# 総務部

最善の設計と無駄のない見積りが、受注契約のカギを握る。

図面の仕様書にそって必要な材料を全て拾い出し、工事にかかるコストをきめ細かく算出。効果的な配管と材料を提案するための“設計力”も求められるため、現場を肌で感じることも重要な仕事のひとつです。

職場環境の充実化から、各セクションのサポート業務まで。

会社運営の中核を担う総務部では、社内全般にわたっての業務改善と職場環境の充実を目指しています。各部署のサポート的な業務から、人事、庶務まで幅広い分野を担当します。



設計・積算部 **笹田 藍**

[2002年入社]

マンションの一部屋だけでも、使用する管材はざっと50種類以上。その一つひとつを図面から読み取り、かかるコストをはじき出して見積書に仕上げていきます。建物の仕様はもちろん、クライアントのご要望によって使用する材料はさまざまなので、予算内でいい材料を集めることも重要な仕事です。今後は、よりハイレベルな観点で積算ができるよう、設計や法的な知識を広げ、さらに努力を積み重ねていきたいと思っています。



総務部 **徳刈 麻未**

[2008年入社]

受付、電話対応といった会社の顔としての役割と他部署のアシスタント的な業務を担当しています。最初は来客の度に緊張し失敗の連続でしたが、私の対応・行動の全てが会社のイメージを左右してしまうため、現在は常に笑顔でお客をお迎えするよう心掛けています。社内の雰囲気は本当に和やかでアットホーム。大切なライフラインを支える“緑の下の力持ち”として、社員がそれぞれの仕事に誇りを持って働いています。

## 一番の思い出の仕事

入社して初めて一人で作った見積書。それまでは、上司や先輩につきっきりでサポートしていただいていたので「自分の力だけで仕上げた!」と思わず感動するほど嬉しかったです。これからも初心を忘れず頑張りたいです。



協力体制の中、作り上げる図面制作

## 一番の思い出の仕事

新入社員の時、会社が所属する社団法人主催のイベントで社の代表として受付のお手伝いをさせていただきました。同じ業界の総務部の方達とお話することもでき、人脈を広げられた仕事として強く印象に残っています。



はじめて受付業務に携わった安全大会

## ◆充実の年間行事

社員同士のコミュニケーションを図るため、たけのご掘りや焼き肉パーティー、スキーツアーなど多彩なイベントを開催しています。また、毎年秋に開催のゴルフコンペにおいては、協力会社様にもご参加いただき、社内外の交流の場としても役立てられています。

4月	入社式・花見&焼肉パーティー・新入社員歓迎ボーリング大会	10月	協力会ゴルフコンペ
5月	たけのご掘り	11月	WAKABAYASHI社内コンペ
6月	大阪空調調和衛生工業協会野球大会・枚方市長杯野球大会	12月	忘年会・年末年始休暇
7月	社員旅行	1月	新年会
8月	夏期休暇	2月	WAKABAYASHIスキーツアー
9月	枚方市協会秋季野球大会・枚方市勤労者ソフトボール大会	3月	社内懇親会



人に優しい快適環境を創造する“ヒューマン・アメニティ”

## 若林設備工業株式会社

本社 〒540-0029 大阪市中央区本町橋5-14  
TEL.06-6966-1631 (代) FAX.06-6966-1635  
本店 〒573-1183 枚方市渚南町32-28  
TEL.072-840-0721 (代) FAX.072-840-1459  
支店 京都市・交野市  
<http://wakabayashi-inc.co.jp>  
E-mail [saiyou@wakabayashi-inc.co.jp](mailto:saiyou@wakabayashi-inc.co.jp) (人事直通)